

Seminarium 1

- Sälja en idé

Nu bör ni ha en ganska bra uppfattning om vad ni skall göra och det är dags att informera om detta i seminariegruppen. Vi gör detta genom ett scenario där ni skall sälja in projektet till en investerare.

Tid: kl 13:15-17(ca), 2022-02-09

Mål:

1. Diskutera värde, nytta, konkurrenter, lönsamhet, marknadsföring av ert projekt.
2. Träna presentationsteknik
3. Presentera projektets status för seminariegruppen
4. Träna opposition på muntligt framförande

Tidplan per grupp:

1. **Inledning.** Teamledaren hälsar välkommen och presenterar sina teammedlemmar. (3 minuter)
Detta ger en god stämning inför resten av seminarieserien, men det är inget som räknas in i det obligatoriska presentationsmomentet.
2. **Statusrapport.** En teammedlem presenterar vad som har gjorts hitintills. Vad har ni hunnit med? Vad har ni inte hunnit med? Hur fungerar samarbetet i gruppen? (4 minuter). Gör en kort paus så att ni **tydligt** markerar att statusrapporten är slut och scenariot skall börja.
3. **Scenario.** Två teammedlemmar försöker sälja in projektet hos en tänkbar investerare. Investeraren antar vi representeras av några äldre personer i era mor- eller farföräldrars ålder med civilingenjörsexamen långt bak i tiden. Era mottagare är mycket allmänbildade inom teknik och IT, men har ingen behållning av att få höra något om tekniska detaljer. Däremot vill de veta en del om vad er kund kan ha för nytta av er produkt. Eftersom det rör sig om en investering vill de också veta vilket värde som kan skapas för er och andra kunder, vilka konkurrerande lösningar som finns, vad man skulle kunna få för lönsamhet på något års sikt och hur man skulle kunna marknadsföra och distribuera er produkt. Kort sagt: **Varför skall de satsa på just ert projekt?** Fakta och god argumentation är viktigare än yviga påståenden och framtidsdrömmar. De kommande dagarna kommer de att höra många presentationer, så det gäller att de på något sätt kommer ihåg just er. (10 minuter)
4. **Frågor, diskussion.** De övriga seminariedeltagarna och handledarna ställer frågor och kommer med invändningar som de tror att investeraren skulle göra. (max 5 minuter)
5. **Opposition.** Opponentgruppen ger feed-back på framförande, innehåll och hur väl gruppen svarade på frågor. (5 minuter)

Krav: Det skall vara mycket tydligt när ni genomför de olika momenten. Alltför många gånger har gruppen gått i fällan och glider över från statusrapport till scenario.

1. **Inledningen** skall ta ca 3 minuter, så se till att säga något ord om var och en utöver namn och roll.
2. **Statusrapporten** skall vara klar och tydlig. Det kan komma någon enstaka fråga, som besvaras sanningsenligt.
3. **Scenariot** skall vara mycket väl framfört, stor vikt läggs på presentationsteknik och att ni följer scenariot.
4. **Frågor** får gärna utmana gruppen som presenterat, men kommunikationen skall vara artig och saklig. Personangrepp är förstas förbjudna, även om vi bara spelar ett scenario. Samma sak gäller

för dem som svarar på frågorna, fast det är tillåtet att fantisera litet, exempelvis att överdriva projektgruppens erfarenhet.

5. **Oppositionen** är svår att förbereda eftersom inget finns att läsa innan. Engagera två personer att föra anteckningar. Ni kan dela upp vad ni tittar på: en kan titta på framförande, och en på innehåll och hur gruppen svarar på frågor. Oppositionen skall vara så uppmuntrande som det går, se till att lyfta fram det positiva först och ge förbättringsförslag på slutet (de viktigaste!)

Tips: Scenariot är en övning i att övertyga, passa gärna på att prova litet olika stilar för detta och tag gärna ut svängarna för att se om det fungerar. Det värsta som kan hända är att handledaren säger att ni spelade över.

Presentationsordning:

Breakoutroom	B1	B2	B3	B4
Handledare. Första namn är moderator.	Jonas Wallgren Martin Nordberg	Christopher Holm Anders Mäarak Leffler	Lena Buffoni Aleksi Evansson	Henrik Henriksson Annie Wång Tobias Wang
13:15-13:45	PUM1	PUM4	PUM8	PUM9
13:50-14:20	PUM2	PUM5	PUM10	PUM13
14:35-15:05	PUM3	PUM6	PUM11	PUM14
15:10-15:40	PUM12	PUM7	reserv	reserv

Handledare: Efter presentationerna gör ni en snabb genomgång av vilken återkoppling som skall föras vidare till respektive grupp. Återkopplingen kan ske via mail eller muntligt vid kommande handledarmöte.

Examinator: Har det så bra att han kan besöka vilket seminarium han vill, men ersätter handledare vid förfall.

Det här blir kull!

Kristian och handledarna

Oppositionsordning:

Grupp	Opponerar på grupp
PUM1	PUM2
PUM2	PUM3
PUM3	PUM12
PUM4	PUM5
PUM5	PUM6
PUM6	PUM7
PUM7	PUM4
PUM8	PUM10
PUM9	PUM13
PUM10	PUM11
PUM11	PUM8
PUM12	PUM1
PUM13	PUM14
PUM14	PUM9